



👤 28 лет
♂ Мужской
📍 Кишинев



ТОП Навыки

- **Отличные навыки активных продаж** · 4 года
- **Умение вести деловое общение как с физическими, так и с юридическими лицами** · 4 года
- **Длительный опыт работы в продажах, включая управление клиентской мотивацией и преодоление возражений** · 4 года

Пожелания

- Частичная занятость
- Гибкий график
- Удалённо
- Гибрид (Дом/Офис)

Языки

- **Румынский** · Базовый
- **Русский** · Свободно владею
- **Английский** · Разговорный

Контактные данные предоставляются за дополнительную плату. Подробности здесь: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>

Sales Consultant IT

Обо мне

Я опытный специалист в продажах с глубоким пониманием бизнес-процессов и умением находить подход к каждому клиенту.

Последний год работаю на фрилансе в сфере криптовалюты, где занимаюсь анализом рынка, изучением технологий блокчейна и особенностей взаимодействия с криптосообществом.

Изучаю программирование

Технологии и навыки:

- Языки программирования и фреймворки: HTML5, CSS3, JavaScript, React, Python, PHP, Bootstrap, Tailwind CSS
- Инструменты : Git, Docker, npm, Composer, Figma, Google Dev Tools

Особенно заинтересован в прохождении практики в IT компании в качестве разработчика.

Опыт работы

Консультант-продавец · S.A. "Moldtelecom" (or. Comrat) · Комрат

Апрель 2019 - Октябрь 2023 · 4 года 6 месяцев

- Осуществление прямых и кросс-продаж для увеличения клиентской базы и расширения ассортимента покупаемой услуг.
- Комплексное обслуживание клиентов в онлайн- и оффлайн-форматах, поддержание высокого уровня удовлетворенности клиентов.
- Проведение ежедневных звонков и активное взаимодействие с клиентской базой для поддержания и развития отношений.
- Ведение кассовой документации и управление финансовыми операциями, включая инкассацию.
- Организация приемки товара и контроль качества поступающих товаров.
- Архивирование и систематизация рабочих документов для обеспечения упорядоченности бизнес-процессов.

Навыки: Длительный опыт работы в продажах, включая управление клиентской мотивацией и преодоление возражений, Умение вести деловое общение как с физическими, так и с юридическими лицами, Отличные

навыки активных продаж

Желаемые отрасли

- ИТ, Технологии
- Продажи / Розничная торговля

Образование: Высшее

Комратский Государственный Университет

Год окончания: 2021

Факультет: Публичное право

Специальность: Публичное управление